**[샘표] 합격 자기소개서**

**직무 : Sales management**

**1. 당신이 회사를 선택하는 기준은 무엇이며, 왜 샘표 식품이 그 기준에 부합한지를 설명해 주십시오.**

**[제품과 기업비전]**

저는 가족이나 친구들에게 마음 놓고 추천할 수 있는 제품과 회사를 찾습니다. 제품의 가치에 대해 자신이 있다면, 영업사원으로 다른 고객에게도 자신 있게 판매할 수 있기 때문입니다. 가족과 친구들이 먹는 '식품'이라면 제품에 대한 기준은 더욱 엄격해집니다. 샘표는 70년의 오랜시간 동안 꾸준한 연구를 통해 장, 발효식품의 고유명사로 성장해왔습니다. 품질우선경영 등 원칙과 기본에 충실했다는 점은 소비자로서도 안심하고 먹을 수 있는 식품을 제공한다는 것이고, 영업사원으로서도 자신감 있게 제품을 판매할 수 있을 곳이라고 생각했습니다. 또한 경쟁력 있는 제품뿐만 아니라 우리의 맛을 세계화한다는 샘표의 포부가 좋았습니다. 많은 국내 기업들이 해외 무대로 진출하지만, 개조나 변화가 아닌 한국 전통의 맛을 살려 세계화 시키겠다는 뚝심을 가지고 있기 때문입니다. 이렇듯 자신 있게 제품과, 회사의 가치를 공유할 수 있는 샘표 식품에서 제가 가진 역량을 활용하고 싶습니다.

**2. 지원하신 직무를 선택하게 된 이유와 자신이 해당 직무를 위해 노력한 경험 및 준비를 기술해 주십시오.**

학창시절 다양한 아르바이트 경험하였고, 이후 인턴으로 영업관련 현장에 활동하면서 직무에 대한 이해를 길러왔습니다. 고객에게 판매를 하며 신뢰관계를 만든다는 점도 좋았고, 가치있는 제품을 필요한 사람에게 전달하는 것, 그리고 영업에서 느낄 수 있는 성취감과 보람에서 영업에 대한 열정을 키웠습니다. 경험을 통해 기른 다음의 강점을 샘표의 영업활동에 활용하겠습니다.

**[고객과 공감하고, 피드백하는 열정]**

인턴시절, 5건 이상의 고객전화를 응대하며 상대방이 원하는 것에 공감하기 위해 노력했습니다. 문의부터 컴플레인까지 다양한 전화를 응대하며 사소한 불편이라도 캐치하여 공감하고, 이를 적극적으로 해결하려는 태도를 길렀습니다. 이슈사항은 직원들에게 공유하면서 해결방안을 함께 찾기도 하였습니다. 이러한 경험 덕분에 이후 엑스포에서 고객에게 제품을 팔았을 때, 견적 및 AS격 등 고객의 궁금한 점에 눈을 맞추어 제품을 설명할 수 있었습니다.

**[열정으로 뛰는 사원]**

'기자인데요, 사진 좀 찍겠습니다!'

작년 6월, 인턴으로 박람회에 참가하여 기자들의 플래쉬 세례를 받은 재미있는 경험이 있습니다. 현장에서 적극적으로 제품을 설명하고 시연을 도와준 결과, 부스가 인산인해를 이루면서 지나가던 기자들을 붙잡은 것입니다. 단순한 역할이라도 팀에 도움이 되고자 행사 2주 전부터 성공적인 제품홍보를 돕기 위해 준비했습니다. 퇴근 후 데모룸에서 제품사양서를 보며 스펙과 특징을 공부였고, 제품을 직접 테스트 하여 주의사항과 예상질문을 습득하였습니다. 습득한 것은 인턴 동기들과 시뮬레이션을 해보며 박람회 현장 상황에 미리 대비하기도 하였습니다. 이러한 노력으로 박람회 현장에서 보다 자신감있게 제품을 홍보할 수 있었습니다. 고객이 쉽게 따라 할 수 있도록 샘플을 만들어 활용, 북적거리는 부스를 돌아다니며 고객시연을 도왔습니다. 이를 통해 준비한 1000부의 브로셔를 소진하고 박람회 이후, 15건의 블로그 포스팅 건수를 얻는 성과가 있었습니다.

**3. 인생에서 가장 중요시하게 생각하는 자신의 핵심가치를 구체적인 사례를 들어 설명해주십시오.**

**[연극: 우리가 함께 만들어가는 무대]**

어려운 것이라도 으쌰으쌰 함께 이루어가는 것을 좋아합니다. 휴학시절, 1년간 극단에서 공연을 준비하여 대학로에서 연극을 올린 적이 있습니다. 멤버들은 모두 아마추어였습니다. 어려움이 많았지만 부족한 만큼 더 배우고, 서로의 강점을 발견하며, 겸손한 마음으로 피드백을 주기 위해 노력했습니다. 좋은 자료는 함께 공유하며 얘기를 나누었고, 매일 아침 대본회의에서도 다양한 의견을 들은 후 토론으로 결론을 내었습니다. 또한 서로의 강점을 활용하여 발성에 자신 있던 친구는 멤버들의 발성교정 역할로, 춤을 잘 추는 친구는 무대구도를 봐주며 시너지를 냈습니다. 이러한 협력으로 팀원들간의 신뢰도 높아졌습니다. 이후 6개월 동안의 밤낮 연습으로 성공적으로 극을 올렸습니다. 연극을 통해 어려운 상황이라도 팀원들 간 협력을 통해 의미 있는 결과를 만든다는 걸 배웠습니다. 샘표에서도 임직원들을 존경하는 자세와, 협력으로 긍정적인 에너지를 내는 사원이 되겠습니다.

**4. 최근 5년 동안 귀하가 경험한 대표적인 실패사례는 무엇이며, 이를 극복하기 위해 어떤 일을 하였는지 기술해 주십시오.**

**[실패로 배운 차근 차근의 가치]**

대학교 4학년, 대학원 진학을 포기하며 방황한 시기가 있습니다. 뒤늦게 취업에 뛰어들면서 막막함에 지금까지의 노력이 무의미하다는 생각을 하기도 했습니다. 하지만 침착하게 잘할 수 있는 일을 탐색했습니다. 중소기업부터 시작하여 중견기업으로 넓혀가며 차근차근 역량을 쌓았습니다. 그러면서 제 가치관에 조금씩 변화가 생겼습니다. 학생회 시절 배운 포토샵은, 인턴시절 영업기회 발굴을 위한 세미나 초청장 디자인에 활용되었습니다. 동아리로 시작한 영어회화는 외국계 회사의 글로벌 커뮤니케이션에 활용되었습니다. 그를 통해 모든 노력은 당장의 결과물이 아니더라도, 언젠가는 가치 있는 것으로 돌아온다는 것을 깨달았습니다. 이후 당장의 실패에 연연하기 보다 장기적인 안목으로 꿋꿋하게 도전하는 태도를 갖게 되었습니다. 모든 고민과 노력들이 차곡차곡 쌓여 빛을 발할 것이라는 믿습니다. 이러한 열정과 노력의 태도를 가지고 이제는 샘표의 신입사원이 되고 싶습니다.